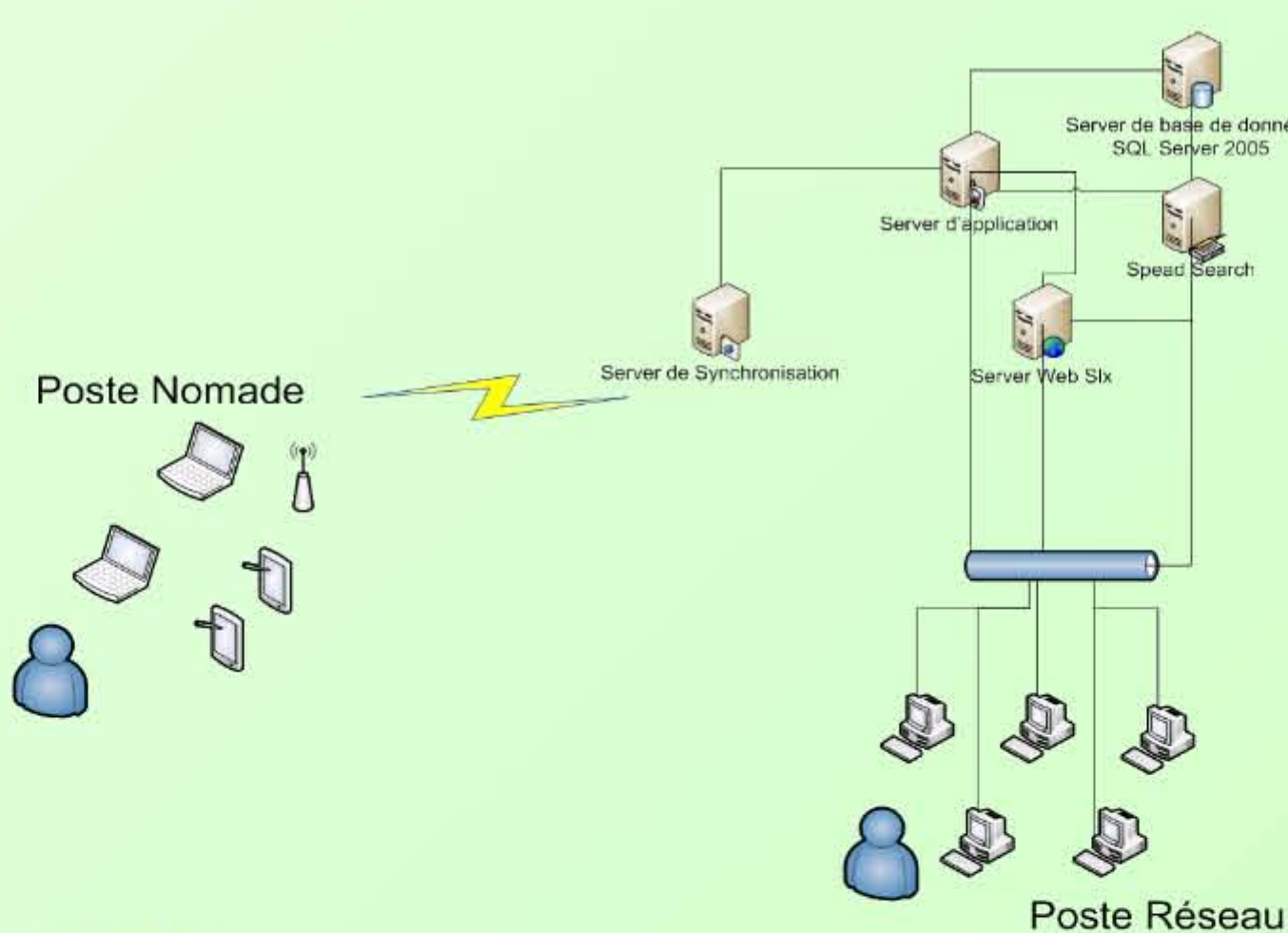
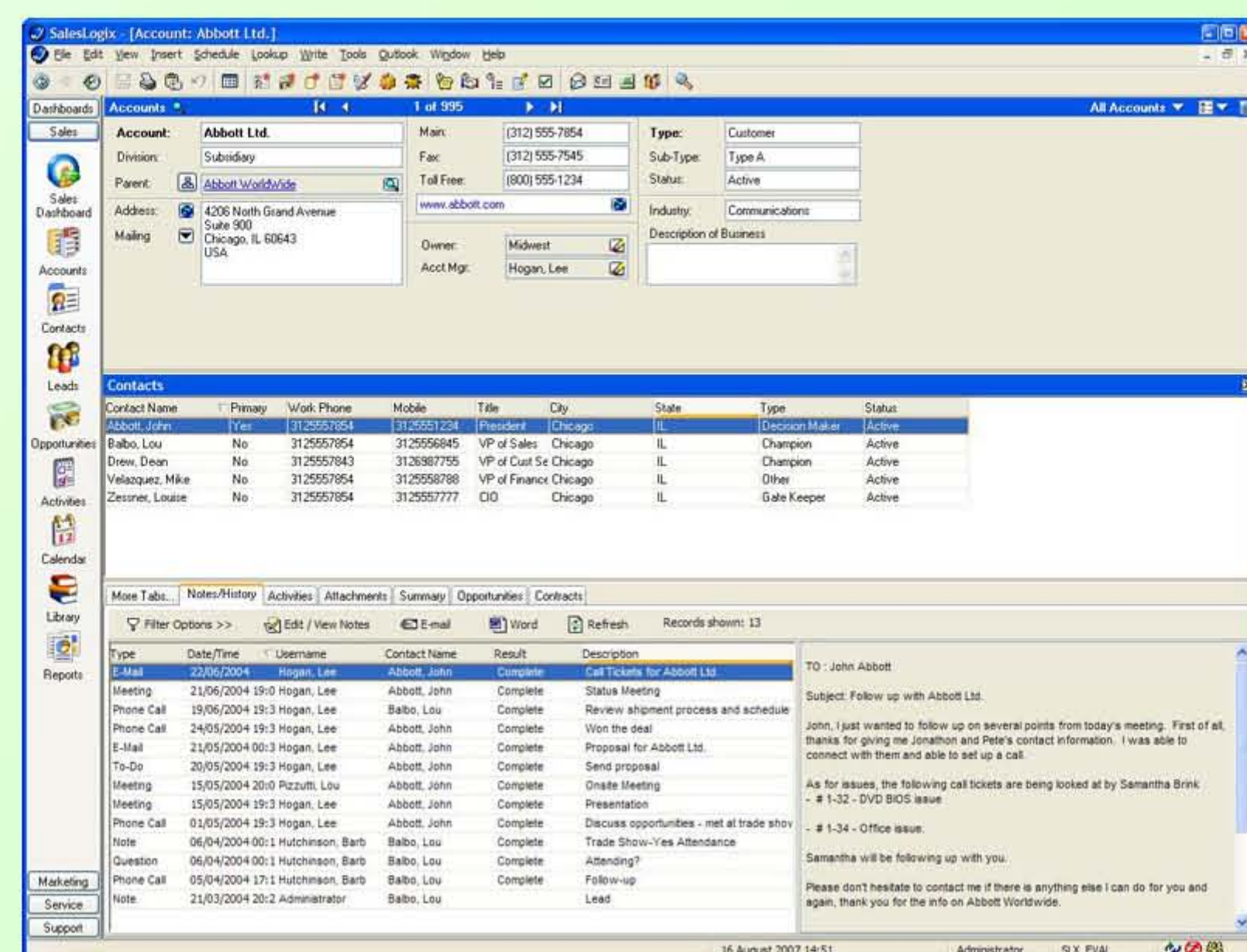
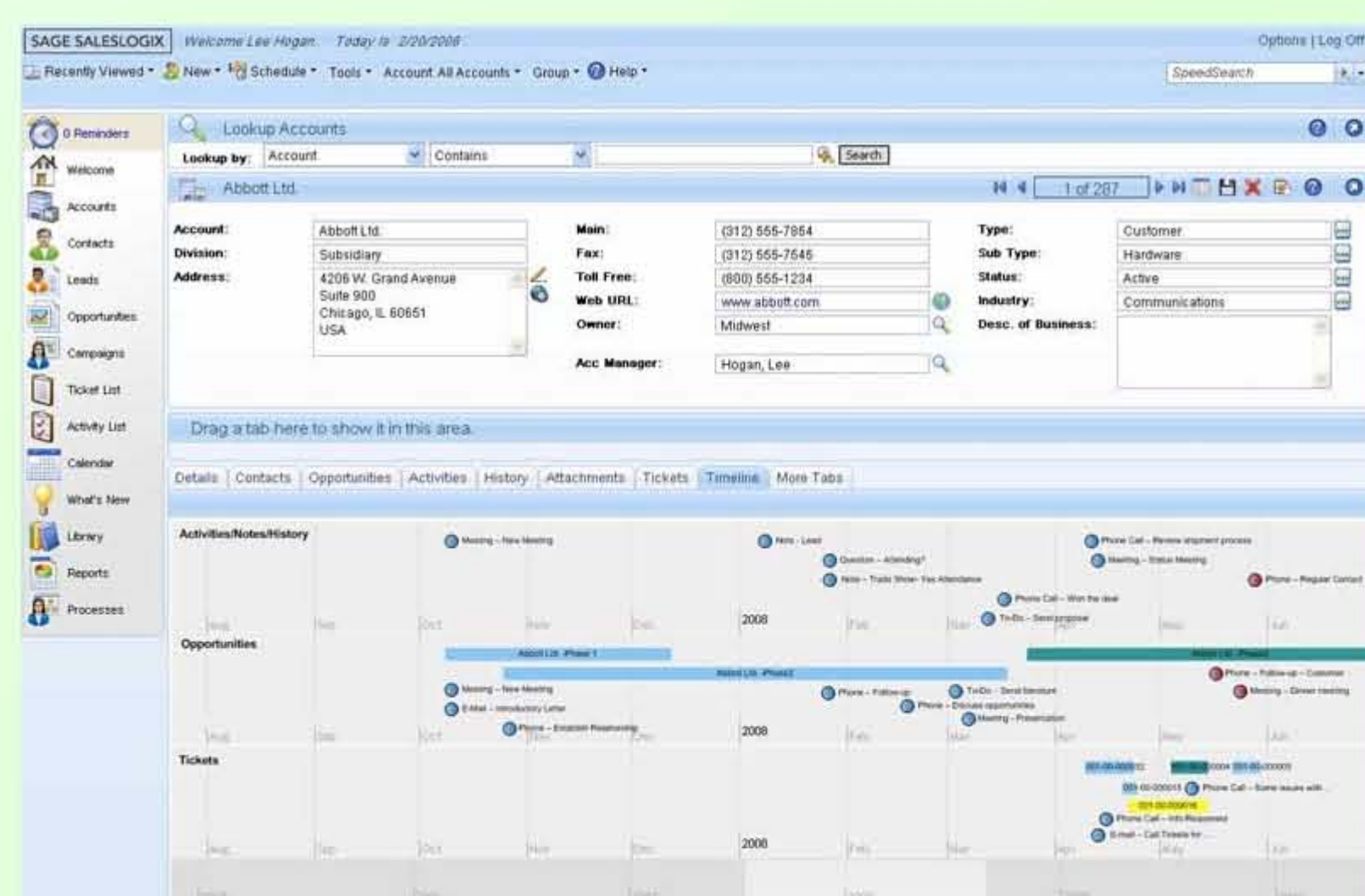


Etude d'opportunité du CRM SalesLogix de Sage en version Web Dupire Morgan

Les Objectifs :

- **Stratégiques**
 - Amener le service au CRM Web
 - Proposer des solutions pour une progicalisation de notre CRM
 - Produire et proposer un CRM Web équivalent à la version Win
- **Processus**
 - Proposition de processus de travail pour assurer une productivité et une qualité de travail
 - Participer à l'amélioration continue des processus de travail
- **Technologiques**
 - Utilisation du Framework Microsoft DotNet et de Visual Studio
 - Comprendre et maîtriser le Framework Sage, composé de différentes couches basées sur le Modèle Vue Contrôleur
 - Intégration de nos développements spécifiques au sein de l'environnement proposé dans SalesLogix



Conclusion :

- Réfléchir et proposer des solutions pérennes dans le temps
- Travailler sur une progicalisation
- Travailler sur une solution Web
- Travailler en équipe
- Travailler sur des processus de travail
- Organisation et réactivité sur mon travail